**Jenis:** Hardselling

**Pilihan Judul:**

* Ini Tips untuk Superman
* Masih Mau Jadi Superman?
* Untuk Single Fighter, Baca Ini
* Saatnya Bikin Superteam
* Udah Capek Apa-apa Sendiri?

Ada lebih dari selusin perkerjaan yang umumnya harus dilakukan orang seperti saya dalam jualan online.

* Menyiapkan produk
* Menyiapkan web halaman penjualan
* Mensetting sistem web order
* Promosi di berbagai saluran
* Melayani pertanyaan calon pembeli
* Mencatat penjualan
* Melayani yang udah beli
* Followup yang belum jadi beli
* Membuat konten publik di sosial media
* Membuat konten private di grup
* Menulis artikel di blog
* Menyiapkan lead magnet
* Membuat Optinpage
* Mensetting konten terjadwal di email
* Menganalisa iklan
* Menyiapkan produk kedua dan selanjutnya
* Menyusun strategi funelling untuk upselling, down selling, cross selling dll

Kalau itu semua dikerjakan sendiri, maka kita bisa disebut sang superman. Walaupun misalnya dari segi skill kita memang menguasainya, tapi tetap saja dari segi waktu kita memiliki keterbatasan.

Sehingga ketika kita ingin bisnis kita membesar maka suka gak suka, mau gak mau, kita harus beralih menjadi superteam.

Merekrut orang sebagai team dan kita delegasikan pekerjaan teknis kita satu per satu.

Tentu dalam prakteknya proses pendelegasian ini tidaklah mudah, apa lagi untuk seorang yang baru merintis.

Jika saat ini Anda adalah salah satu orang yang masih mengerjakan A-Z sendirian dalam bisnis Anda, saran saya nikmati aja. Saya punya sedikit tips yang mungkin bisa berguna.

**Tipsnya adalah:**

Setiap hari, sebelum mengerjakan hal teknis yang gak berhubungan langsung dengan datangnya penjualan, lakukan dulu aktivitas yang langsung berdampak terhadap penjualan.

Contoh:

Daripada kita sibuk ngoprek website atau blog (bukan salespage), lebih baik kita lakukan promosi dulu, nanti setelah selesai barulah sambil nunggu datangnya orderan kita bisa lanjutkan kerjaan teknis yang gak berhubungan langsung tersebut.

Dengan begitu, diharapkan penjualan tetap stabil dan Anda masih bisa menggunakan sisa waktu luang untuk mengerjakan hal lain yang berdampak baik secara tidak langsung.

Jadi kata kunci jika ingin sukses sebagai superman adalah kedisiplinan kita menyelesaikan pekerjaan sesuai prioritas.

*[Selanjutnya bisa Anda sambungkan dengan kalimat penawaran Anda seperti contoh di bawah ini mempromosikan seminar membangun super team]*

Bagaimanapun, seharusnya menjadi superman adalah sementara. Tentu siapapun menginginkan time freedom, memiliki waktu lebih banyak melakukan hal-hal yang disukai dalam hidup.

Nah untuk Anda yang sedang berusaha naik level dan baru aja berniat membangun super team atau udah coba bangun team tapi ternyata berantakan dan justru kerjaan jadi makin kacau,

Anda butuh formulanya, Anda butuh tau pola dan rumus bagaimana membangun team yang solid, loyal dan memiliki daya juang tinggi.

**Seminar X** hanya diadakan **setahun 2 kali** akan membantu Anda step by step membangun super team, dari mulai proses perekrutan, seleksi dan juga pemberian job desk, mengukur kinerja, meningkatkan produktivitas, sistem reward, dan berbagai pembahasan yang betul-betul akan sangat membantu Anda.

Jangan tunggu tahun depan, jangan mau dipaksa bayar lebih mahal, amankan kursi Anda disini >> **LINK**