**Menciptakan Interaksi yang Memicu Transaksi**

****

Kebanyakan transaksi berawal dari interaksi. Logikanya, semakin sering berinteraksi maka akan menimbulkan kedekatan, perasaan kenal atau familiar sehingga merasa aman untuk bertransaksi.

Bagaimana cara melakukan interaksi di Facebook?

Caranya sangat mudah yaitu dengan memberikan reaction dan juga komentar terhadap postingan teman-teman Anda yang muncul di beranda Anda. Lakukan itu secara rutin setiap hari.

Dengan sering melakukan interaksi (komentar) terhadap postingan orang lain, maka Anda akan mendapat 4 manfaat sekaligus:

1. Dikenal oleh orang yang memposting status
2. Dikenal oleh pengguna FB lain yang melihat komentar Anda
3. Mendapatkan request pertemanan atau jika Anda sudah full friend maka mereka otomatis jadi follower Anda
4. Mereka tidak akan sungkan berinteraksi di postingan Anda karena merasa kenal atau familiar

Usahakan menuliskan komentar yang berbobot, sehingga mudah menonjol dan mendapatkan perhatian baik dari orang yang memposting status maupun dari pengguna FB lain yang melihat.

Jika komentar Anda unik atau menonjol, bisa jadi banyak orang yang akhirnya kepo dan secara sengaja mengklik profil Anda untuk melihat postingan-postingan status Anda.

Oleh sebab itu penting untuk memiliki postingan yang juga berkualitas sekaligus bisa memancing orang lain untuk ikut berinteraksi atau berkomentar.

Beberapa tipsnya adalah:

* Mengakhiri status dengan kalimat pertanyaan
* Meminta masukan, pendapat atau saran terkait suatu hal
* Memposting gambar/ video yang kontroversial
* Menjanjikan sebuah hadiah atau give away dengan syarat ikut like dan komentar
* ‘Mengancam’ melakukan unfriend untuk yang gak aktif komen (ini bisa dilakukan dengan nada bercanda juga)